

C.V. PINTO ORONZO

ISTRUZIONE

- Laurea in Giurisprudenza/ corso di Laurea in Scienze Politiche** -l'Università degli Studi di Bari-
- Diploma** - maturità **scientifica** -

LINGUE STRANIERE

INGLESE: buona conoscenza della lingua sia scritta che parlata.

ESPERIENZE LAVORATIVE

- ***Dal 1991 al 1992: ente di promozione turistica provinciale , con attività di customer care verso le diverse attività alberghi , hotel e campeggi .***
- ***Dal 1993 al 1996 : responsabile area amministrazione del personale per una piccola azienda di 20 dipendenti settore alimentare***
- ***Dal 1996 al 1999:***
 - Attività di gestione del personale area Ricerca e sviluppo , Ingegneria , Manutenzione e Magazzini e integrando anche attività di relazioni industriale .-
- ***Dal 2000 al 2003 Azienda di trasporto (di largo consumo) :***
 - Responsabile ottimizzazione mezzi sia per il trasporto primario che secondario, riguardo i flussi in rapporto alle destinazioni;
 - Gestione dei depositi, coordinare società di facchini/operativi per turno , operatori terzi .
 - Responsabile della semplificazione , in riferimento a tutte le operazioni per migliorare l'efficienza del deposito e la delivery provinciale.
- ***Dal 2004 al 2015 ho lavorato per una azienda che si è occupata di commercializzare prodotti alimentari***

Le attività per le quali sono stato responsabile, durante questi anni, hanno coperto tutte le attività/aree di supply chain.

Gestito budget logistico (trasportation + warehouse) è stato di euro 1ml e i prodotti alimentari (COGS 8ML)di diverse famiglie (olii , aceti , prosciutto , parmigiano , pecorini , diverse composte di marmellate , conserve) i cui fornitori sono presenti su tutto il territorio italiano compreso le isole.-

Responsabile area-demo e presidio nei punti vendita per la promozione e vendita di prodotti tipici italiani / responsabilità customer care del prodotto /cliente /consumatore finale.

Di seguito le responsabilità che mi hanno visto impegnato nelle diverse aree . Le indico in ordine di dimensioni/volume dei mercati Stati Uniti, Italia e resto del mondo :

- **Design di nuovi flussi logistici che ricercano l'efficienza** generati dall'apertura di nuovi fornitori/Clienti o per aumenti di volumi originati dai mercati. Implementazione dei nuovi flussi via terra, via aerea e via mare e combinazioni tra questi. Contrattualizzazione apertura e affitto di spazi di magazzino per periodi limitati in altre località di Italia(es. Sicilia) a seguito di analisi di costi , per favorire il consolidamento dei prodotti e l'efficienza dei costi logistici. Per queste attività ho avuto la responsabilità e il controllo a tutti i livelli. Dalla stipulazione contratti /affitto degli spazi/ al controllo dei costi-.
- **Responsabile area vendita in USA , canale delicatessen con relative attività di DEMO in loco**

- **BUDGET costi logistici warehouse + trasporti**, formulazione previsione dei costi sulla base delle quantità di prodotto programmate, e stima e valutazione dell'incidenza dei costi relativo all'inserimento di nuovi prodotti nella gamma
- **Analisi continua e ottimizzazione dei costi logistici** whs and transportation e conseguenti iniziative per raggiungere il miglior risultato possibile, con chiusura dei costi di fine anno accertando e verificando mensilmente tutti i costi a consuntivo.
- **Analisi vendita delle diverse famiglie di prodotto finito** con proposte di miglioramento per incrementare performance future
- **Gestione di spazi di magazzino (in outsourcing) con contratti annuali/stabile situati in Italia** serviti per stoccaggio del prodotto del mercato che serviva per le consegne Italia e il resto del mondo , ad esclusione degli Stati Uniti per il quale paese si effettuavano esclusivamente operazioni di TRANSIT POINT .-
- **Responsabilità nella gestione e rapporti di tutte le spedizioni in ITALIA (chilled and ambient)** , tramite i vettori che operavano con un contratto annuale e con incarichi temporanei. Responsabile di tutti i livelli a partire dalla stipulazione del contratto, accordo sul prezzo- ingaggio del mezzo – ottimizzazioni flussi – follow up sulla delivery quindi contatto con il cliente, contestazioni.
- **Responsabilità e rapporto con diversi Spedizionieri per l'organizzazione di trasporti aerei su gomma e via mare verso tutti i paesi fuori Italia e principalmente gli USA** , le attività /responsabilità si è basate a tutti i livelli: accordo del prezzo- ingaggio del mezzo – organizzazione e ottimizzazione carichi – follow up sulla delivery quindi contatto con il cliente, rispetto degli standard qualitativi .
- **Apertura e Gestione di diversi operatori logistici/fornitori in USA** , formando una struttura di operatori logistici che garantissero tutte le attività di controllo / delivery del prodotto. I diversi operatori dovevano garantire spedizioni via mare /aereo/ terra , secondo le necessità di trasporto dei diversi prodotti che necessitavano di tre temperature diverse Frozen /Chilled and Ambient.
- **Programmazione di produzione** verso i nostri fornitori di prodotto e di imballi in base ai forecast area vendita.
- **Redazione dei contratti di acquisto e gestione dello stesso con i diversi fornitori di prodotto finito e materie prime** (circa 20 fornitori). Fornitori /programmazione/Budget , acquisto diretto di materiale da imballo idoneo all'export in USA. Operazione che si svolgeva annualmente per ricalibrare le necessità del mercato molto flessibile.
- **Responsabile evasione e gestione degli ordini di vendita** verso il mercato USA , UE e RESTO DEL MONDO con la verifica del rispetto delle diverse normative e successiva richiesta di fatturazione con obiettivi di puntualità e completezza da rispettare.
- **Responsabile della gestione riconfezionatore/i esterno** per la realizzazione di confezioni o idee regalo (casse regalo). Quindi attività di approvvigionamento di prodotto e materiali

di confezionamento in base agli ordini e lo storico . Attività che formulavo a fine anno per la creazione di casse regalo o kit compositi di prodotto – nuovi item bipack

- **Accertamento e verifica COGS** , costi di prodotto che hanno impatto direttamente sul COGS , ma anche del materiale accessorio (es. stickers , dazi , lavorazioni particolari) con proposte di miglioramento per rendere il bilancio più efficiente e sostenibile.
- Rapporti e con **agenzia delle dogane** per la gestione delle spedizioni in paesi extra CEE . Rapporti con gli **ispettori delle dogane**
- Rapporti con il **Risck Management and Assure management** relativamente alla tutela delle spedizioni di prodotto per Furti , incidenti trasporto via Mare, Aereo e terra .
- Rapporti, Interfaccia e gestione con l' **ufficio contabilità fornitori e clienti e ufficio Crediti** , tutto quanto riguarda il sistema di fatturazione attiva e passiva , controlli e sistemazione conto economico , costi logistici e cogs e gestione e la gestione del fido /situazione debitoria clienti
- Rapporti diretti con i **revisori dei conti** (società esterna di audit) a fine anno per la chiusura inventariale e di fatturato e qualsiasi altra forma di controllo svolgano sulla supply chain
- **Gestione del controllo qualità** (controllo prodotto; esiti del controllo, piano di analisi)
- **Rapporti con il ministero delle attività agricole** (fornire documentazione e domanda atta alla richiesta dei rimborsi / autorizzazioni);
- **Rapporti con le diverse ASL** (dipendente dalla località dalla quale partono i diversi prodotti) **per la certificazione sanitaria dei differenti prodotti** . Tali certificazioni seguono i requisiti richiesti dai paesi di destinazione.

Responsabilità relative al mercato degli Stati Uniti , rapporti con diversi partner per l'attuazione della distribuzione del prodotto da commercializzare :

- **Rapporti e gestione con la dogana americana** (richiesta di prodotti campione per analizzarli, documenti per la sicurezza del contenuto container, procedure per l'inserimento o di nuovi prodotti nella gamma)
- **Rapporti e gestione delle problematiche con la USDA** americana per la richieste approfondimenti sulla natura del prodotto
- **Rapporti e gestione di tutte le problematiche legate al broker in USA** per attività di sdoganamento container in land , determinazione duty entry summery , determinazione fee e valutazione del suo operato.
- **Rapporti e gestione e coordinamento dei diversi trucker/fornitori di servizio(magazzini) in USA** localizzati sia sulla EAST che WEST coast

- **Rapporti e gestione con il facility / warehouse di controllo** per i controlli qualitativi che vengono secondo la legge americana attuati su determinati prodotti .
- **Rapporti e gestione con personale del magazzino USA sul quale effettuiamo operazioni di drop** e responsabilità sulle operazioni e costi, determinazione delle tariffe di scarico e carico e consegna del prodotto, gestione del prodotto restante, prima che vengano consegnati al distributore.
- **Attività di ricerca /Apertura e avviamento alla gestione di un magazzino in USA (in outsourcing)** ricerca per adeguatezza per zone che mediamente si approfondiva ogni per 3 anni (come polmone per tutti gli ordini clienti retailers)e si concludeva con la definizione di un contratto.
- **Customer Care e coordinatore dei distributori in USA**

Dal 2016 ad oggi lavoro per un azienda multinazionale , sono responsabile della programmazione e distribuzione mondo di diversi prodotti alimentari tra i quali prodotti Gluten Free. Parte delle responsabilità appena descritte sono ancora in carico , cambia la famiglia di prodotto di cui mi sto occupando .-

ATTIVITA' EXTRAPROFESSIONALI :

SPORT : Running , baseball , subacquea, bicicletta -.